

Über uns:

Als Einkaufsgemeinschaft des deutschen Impulshandels bündeln wir das Einkaufsvolumen (Food & Beverage) von Gewerbetreibenden (POS-Partner/Mitglieder) des nicht organisierten Handelsbereichs in Berlin. Mehr erfahren Sie unter www.edi-ag.com

Wir suchen:

B2B Account Executive Manager (m/w/d)

Wir suchen:

B2B Account Executive Manager (m/w/d) für die Region Berlin

Als **Account Executive Manager** (m/w/d) übernehmen Sie die direkte **Vertriebs- und Kundenverantwortung** sowie die **Platzierung von Markenartikeln und Eigenmarken** gegenüber unseren vertraglich definierten POS*-Partnern (*Point Of Sale, selbständige Kaufleute mit eigenem am Markt etablierten Einzelhandelsgeschäften) in der Region Berlin. Die Tätigkeit umfasst dabei auch **Akquisition von neuen POS-Partnern**.

Ihr Profil:

- Berufserfahrung wünschenswert, aber auch Berufs- und Quereinsteiger sind willkommen
- Führerscheinklasse B (PKW)
- Hohe Einsatzbereitschaft und Begeisterungsfähigkeit
- Verantwortungsbewusstsein und Zuverlässigkeit
- Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Toleranz und Respekt gegenüber anderen Kulturen
- Deutschkenntnisse auf muttersprachlichen Niveau
- Türkischkenntnisse wünschenswert

Wir bieten Ihnen:

Sie arbeiten in einem kollegialen unternehmerischen Umfeld mit viel Raum für Eigenverantwortung und Mitgestaltung. Sie erhalten eine überdurchschnittliche Vergütung in Festanstellung. Wir haben eine moderne Arbeitsplatzausstattung an einem attraktiven Standort in der Berliner City.

Ihre Bewerbungsunterlagen schicken Sie bitte ausschließlich **online** an:

personalabteilung@edi-ag.com unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums sowie Ihrer Gehaltsvorstellung.

Ihre Bewerbung wird selbstverständlich absolut vertraulich behandelt (Sperrvermerk).